

Technico-commercial H/F

Localisation : Martinique

Description du poste :

EQUIP'RH, cabinet spécialisé en recrutement, recherche pour l'un de ses clients, acteur reconnu dans la fabrication et l'installation de solutions de protection solaire, un(e) **Technico-commercial(e)** terrain confirmé(e) pour renforcer ses équipes aux Antilles.

Responsabilités :

En tant que Technico-commercial(e), vous serez chargé(e) de :

- Développer et gérer le portefeuille client, de la demande jusqu'au règlement.
- Assurer les rendez-vous technico-commerciaux et gérer votre planning.
- Conseiller les clients selon leurs besoins et les orienter vers les solutions adaptées.
- Garantir le bon déroulement administratif et technique des dossiers.
- Accueillir la clientèle physique, téléphonique et digitale.
- Présenter les produits, établir les devis, effectuer les relances commerciales.
- Participer aux salons et expositions pour promouvoir les produits.
- Appliquer la stratégie commerciale et participer aux réunions du pôle.

Profil recherché :

- **Expérience :** Minimum 3 ans dans une fonction similaire
- **Formation :** Bac +2 minimum (BTS)
- Permis B obligatoire
- Intérêt marqué pour l'architecture, le design et les tendances de construction.

Compétences appréciées :

- Bonne humeur, ponctualité et esprit d'équipe.
- Sens de l'organisation : planning, suivi de tableaux de bord, rapports.
- Connaissance du secteur du BTP et des travaux en général.
- Maîtrise des outils numériques : Google Workspace, Suite Office, Odoo, Win11, macOS.
- Conscience professionnelle et forte implication dans ses fonctions.

Type d'emploi : CDI

Statut : Employé

Rémunération : 2200€ bruts mensuels sur 12 mois + Commissions sur le CA réalisé non plafonnée et suivant les performances

Avantages : téléphone professionnel, véhicule de fonction, environnement stimulant au sein d'une équipe soudée

Pour postuler, envoyez votre CV à l'adresse suivante :

cl@equiprh.com