

# Technico-commercial H/F

**Localisation : Martinique**

**Description du poste :**

EQUIP'RH, cabinet spécialisé en recrutement, recherche pour l'un de ses clients, acteur reconnu dans la fabrication et l'installation de solutions de protection solaire, un(e) **Technico-commercial(e)** terrain confirmé(e) pour renforcer ses équipes aux Antilles.

**Responsabilités :**

En tant que Technico-commercial(e), vous serez chargé(e) de :

- Développer et gérer le portefeuille client, de la demande jusqu'au règlement.
- Assurer les rendez-vous technico-commerciaux et gérer votre planning.
- Conseiller les clients selon leurs besoins et les orienter vers les solutions adaptées.
- Garantir le bon déroulement administratif et technique des dossiers.
- Accueillir la clientèle physique, téléphonique et digitale.
- Présenter les produits, établir les devis, effectuer les relances commerciales.
- Participer aux salons et expositions pour promouvoir les produits.
- Appliquer la stratégie commerciale et participer aux réunions du pôle.

**Profil recherché :**

- **Expérience :** Minimum 3 ans dans une fonction similaire
- **Formation :** Bac +2 minimum (BTS)
- Permis B obligatoire
- Intérêt marqué pour l'architecture, le design et les tendances de construction.

**Compétences appréciées :**

- Bonne humeur, ponctualité et esprit d'équipe.
- Sens de l'organisation : planning, suivi de tableaux de bord, rapports.
- Connaissance du secteur du BTP et des travaux en général.
- Maîtrise des outils numériques : Google Workspace, Suite Office, Odoo, Win11, macOS.
- Conscience professionnelle et forte implication dans ses fonctions.

**Type d'emploi :** CDI

**Statut :** Employé

**Rémunération :** 2200€ bruts mensuels sur 12 mois + Commissions sur le CA réalisé non plafonnée et suivant les performances

**Avantages :** téléphone professionnel, véhicule de fonction, environnement stimulant au sein d'une équipe soudée

**Pour postuler, envoyez votre CV à l'adresse suivante :**

[cl@equiprh.com](mailto:cl@equiprh.com)