

Directeur de Magasin H/F

Dans le cadre d'un recrutement pour l'un de nos clients, acteur de la distribution spécialisée, nous recherchons un(e) Directeur de Magasin H/F pour piloter un point de vente d'environ 600 m².

Vos missions :

Véritable responsable de terrain, vous assurez le bon fonctionnement du magasin et contribuez directement à son activité quotidienne. À la tête d'une équipe composée notamment de responsables de rayon et d'employés polyvalents, vous conjuguez management, commerce, gestion et présence opérationnelle.

À ce titre, vous aurez notamment pour missions de :

- Piloter l'activité commerciale du magasin et suivre les principaux indicateurs de performance ;
- Analyser les résultats, identifier les écarts et mettre en œuvre les plans d'action nécessaires à l'atteinte des objectifs ;
- Manager, organiser et accompagner une équipe de 9 collaborateurs : plannings, répartition des missions, briefs, suivi individuel et développement des compétences ;
- Garantir la qualité de l'accueil et de l'expérience client et intervenir dans la gestion des situations sensibles ou litigieuses ;
- Superviser les commandes, réceptions, stocks, inventaires et mouvements de marchandises ;
- Garantir la bonne tenue du magasin, le respect des standards de merchandising et la mise en œuvre des opérations commerciales ;
- Participer activement à la vie du point de vente : réception des marchandises, mise en rayon, rangement, caisse et renfort des équipes lorsque l'activité le nécessite ;
- Assurer le suivi administratif et RH de l'équipe : intégration, formation, organisation du temps de travail et transmission des éléments nécessaires à la gestion du personnel ;

- Veiller au respect des procédures et des règles relatives à la sécurité des biens et des personnes.
- Le poste comporte également une réelle dimension de gestion : suivi du chiffre d'affaires, maîtrise des charges, contrôle des caisses, gestion des stocks et lutte contre la démarque.

Profil recherché :

Vous justifiez idéalement d'une expérience réussie en management dans la grande distribution, le commerce spécialisé ou un environnement retail, par exemple en qualité de responsable de magasin, directeur adjoint, responsable de secteur ou responsable de rayon évolutif.

Vous disposez de bonnes compétences en gestion commerciale et savez analyser les indicateurs d'un point de vente pour prendre les décisions adaptées. Vous êtes également à l'aise avec la gestion des stocks, les commandes, le merchandising et les outils informatiques liés à l'activité magasin.

Manager de proximité, vous savez fédérer une équipe, fixer des priorités et maintenir un niveau d'exigence adapté aux objectifs du magasin. Votre autonomie, votre réactivité, votre sens de l'organisation et votre capacité d'analyse seront particulièrement appréciés.

Lieu de travail : Baillif, Guadeloupe

Type de contrat : CDI 42h

Rémunération : 3426.16€ brut sur 12 mois + prime annuelle soumise à critères pouvant atteindre 2 mois de salaire.

Envoyez votre CV à o.ambrose@equiprh.com